# 漢翔公司法人說明會

AIDC Investor Conference (2634)

漢翔航空工業股份有限公司 Aerospace Industrial Development Corporation 2024年6月19日



# 免責聲明

- 本簡報是依據本公司各項來源所獲取資訊做出之預測,未來實際營運方針、財務狀況、業務成效等,可能因國內外各種無法預料之因素、風險而有所差異,日後如有變動或調整,仍以「公開資訊觀測站」之資訊為準。
- 2. 本簡報部份圖示來源網站為Flaticon (https://www.flaticon.com)。
- 3. 本簡報及內容(含文字、圖資)非經本公司書面許可,不得任意轉載、使用、散佈等。



2. 營運亮點

3. 財務表現

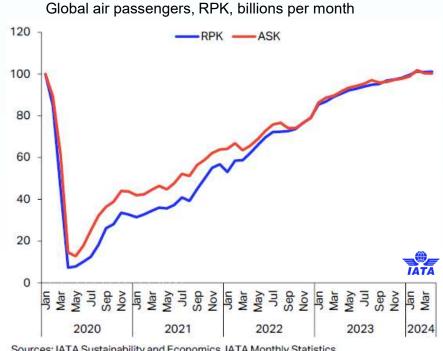
4. 結語與展望

### 全球航運市場需求強勁

國際航空運輸協會(IATA)發布2024年4月份全球航空客運市場分析報 告,與2019年4月疫情前相比,旅行需求強勁,呈雙位數成長。



資料來源:IATA (統計至2024年4月底)



Sources: IATA Sustainability and Economics, IATA Monthly Statistics

#### 全球民用航空市場展望

1. 民用飛機:

空中巴士預測未來20年(2023~2042)民用飛機市場需求





新機需求 40,850 架 航空客運量 平均年成長率 3.6%



單走道飛機 32,630 架(占比 80%)

波音預測未來20年(2023~2042)民用航空市場需求



新機需求 42,595 架



新機市場產值 新機III物 US\$8兆



單走道飛機 32,420 架(占比 >75%)

### 全球民用航空市場展望

商務飛機:
 Honeywell預測
 未來10年(2024~2033)需求





總市值 US\$ 2,780 億 3. 航空發動機:
Forecast International預測
未來10年(2024~2033)需求



交運量 162,437 具



總市值 US\$ 9,813 億

#### 國內軍機市場前景看俏

因應區域情勢緊張,2024年國防預算高達4,200餘億元,加計特別預算,整體規模超過5,200億元,商機相當可觀。



#### 信用評等維持 新增業務訂單逾百億

- 1. 中華信評發布本公司113年信評結果,長短期評等維持「twAA/twA-1+」、展望維持「穩定」。為本公司充裕的融資額度提供強力支撐。
- 2. 訂單為營收的先行指標,本公司今年1-4月新增訂單逾百億, 軍用與民用業務成長態勢同步,將可陸續挹注後續年度營收。



Pearl 15

### 新式高教機交運高峰 簽訂機隊商維合約

- 1. 新式高教機案依約完成2023年交運17架的年度目標,截至年底總計已完成27架,本年將再交付18架,全案預劃於2026年前交付空軍共66架飛機。
- 2. 隨著交機數增加,衍生新式高教機機隊維保需求,公司已與國防部簽訂勇鷹高教機機隊維保修護委託民間經營案,自今年7月持續至2026年底,金額達40億多,另國防部在預算書中,自今年起至2028年止,編列5年期「勇鷹高教機商維合約後勤補保(開口式合約)」有共約162億多的預算。

《新式高教機 商機一條龍》

研製

量產

後勤維保



#### 與AEVEX Aerospace簽署合作備忘錄 正式進入國際無人機市場

- 1. 6/7 本公司與美國AEVEX Aerospace公司簽署合作備忘錄,業務涵蓋「空中/地面無人裝備系統」,正式進入國際無人機市場。
- 2. AEVEX Aerospace專長為無人飛行系統的設計、製造和整合,具備相當成熟的技術與實戰經驗。該公司希望能在台灣建立無人機供應鏈基地,由漢翔帶領國內航太體系供應商,不論是軟、硬體與後勤,都能相互提供支援。



#### 搶得斷鏈商機 切入原廠供應鏈

- 全球航空市場強勁復甦,惟全球航空供應鏈尚未擺脫疫情導致的生產瓶頸,加上地緣政治衝突影響,各國缺工、缺料、 斷鏈等情況頻傳。
- 2. 本公司在全球供應鏈交貨不穩之際,運用疫情間保存完整之人員及機具產能,積極搶進全球供應鏈混亂、次級供應商交貨不及之商機,切入原廠供應鏈,將部分零組件由外購轉為自製。
- 3. 以新式高教機案為例,本公司已正式成為美商Eaton、AFP公司的合作廠商,其中液壓油箱零件已進入穩定量產。

### 能源業務擴大與GE Vernova在台合作

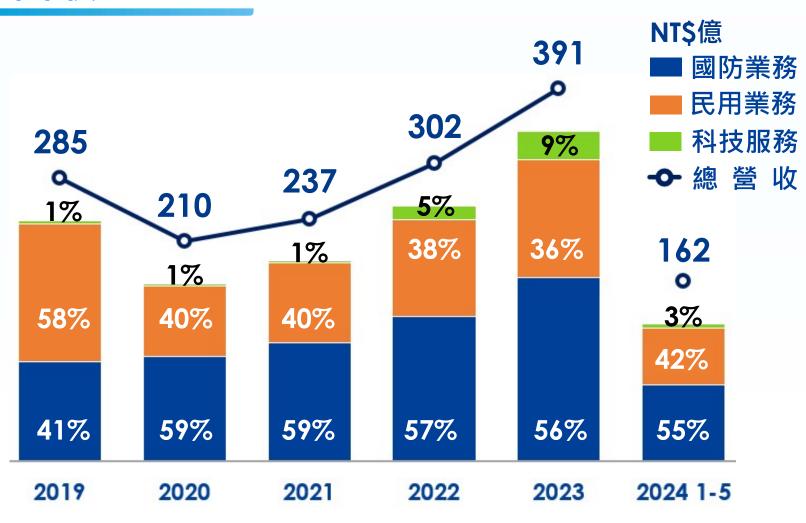
- 1. 本公司與GE Vernova合作完成LM2500航改型快速啟動燃氣渦輪發電機組統包工程(台電通霄及中油案),獲高度肯定,受GE Vernova邀請參加亞太區供應商大會,與其採購高層直接對談,進一步討論重型燃氣輪機組(7HA)的合作商機。
- 2. 未來台電電廠陸續更新,持續有燃氣輪機的需求,GE Vernova 非常重視台灣市場,希望本公司能承接更大的工作範疇,朝合 作夥伴的模式合作。





# 財務表現

### 歷年營收



### 財務表現

#### 2024Q1 損益表

2024Q1營收較去年同期成長6%並達破百億佳績,而獲利在毛利率推升以及業外收支中之匯兌利益挹注下,EPS達0.85元,較去年同期成長 48%。

<b>項目</b> (億元)	2023年Q1		2024年Q1	
	金額	%	金額	%
營業收入	99	100%	106	100%
營業毛利	9	9%	11	10%
營業費用	3	3%	3	3%
營業利益	6	6%	8	7%
營業外收支	1	1%	3	3%
稅前淨利	7	7%	10	10%
本期淨利	5	5%	8	8%
EPS(元/股)	0.58		0.85	





### 結語與展望

#### 邁向永續經營

漢翔持續追求航空製造核心技術提升,並積極布局經銷業務以快速拓展版圖,期望原國防、民用、科服三大業務持續成長外,發展公司營運之第四支柱,以提升營運韌性,邁向永續經營。



#### 國防

如期如質執行新式高教機案、運用F-16構改優勢爭取F-16相關商機,推動性能提升、新機建案、機隊委商、無人機等業務。



#### 民用

聚焦獲利產品商機, 積極布局熱塑複材技 術,爭取參與下一代 客機之開發研製計畫 ,先期佔位市場。



#### 科服

掌握減碳商機,布局 EMS、BMS核心技 術,並以全方位能源 統包公司為定位,開 拓藍海市場。



經銷業務與轉投資 公司營運之第四支柱,增添成長動能。

